



Technico-commercial(e) H/F

AKEMI GmbH est un leader mondial - fabricant de produits chimiques dans les secteurs Automotive, Pierre et Industrie - dont le but est d'aspirer à l'innovation. La société est reconnue au travers de réseaux de distribution (auto – poids lourds – industries) et de certains constructeurs.

Nous sommes en pleine croissance et dans le but d'accroître celle-ci, nous sommes à la recherche, à partir du 1er octobre 2022.

d'un(e) Technico-commercial(e) division automotive pour la région Nord-est France.

Missions

- Rattaché(e) à la Direction France
- Visiter, animer et développer un réseau de distributeurs existants sur plusieurs départements
- Transferts de compétences techniques (méthodologie)
- Accompagnement terrain avec FDV des distributeurs
- Augmenter votre portefeuille clients par de la prospection

Profil recherché (e)

- De formation carrossier (e) et ou peintre (niveau BAC – BAC PRO)
- Vous souhaitez transférer vos compétences techniques auprès de professionnels et collègues
- Vous êtes rigoureux (se), organisé (e) et autonome, vous faites preuve d'un grand sens de responsabilité (e) dans l'exécution des missions qui vous êtes confié (e)
- Parlez anglais
- Posséder le Permis B (exigé)
- Maîtrise et connaissance logiciel office

Avantages

- Équipe dynamique/ motivée
- Voiture de fonction
- Ordinateur portable
- Mobile
- Produits de démonstration
- Formation interne sur nos techniques de vente et présentation de nos gammes
- Meetings annuels au siège social à Nuremberg
- Frais pris en charge direct par la société

Si vous répondez au profil requis et vous souhaitez occuper un poste à responsabilité dans une entreprise en pleine croissance, nous aimerions faire votre connaissance.

Merci de nous envoyer votre CV et lettre de motivation par email (limite: 7 MB) à l'adresse suivante:

b.ohlenbusch@akemi.de