



AKEMI GROUP  
**WORLD  
WIDE**

**AKEMI ist seit über 85 Jahren führender Partner in der Stein- und Autochemie. Die auf Basis von Polyester, Epoxy, Polyurethan und Epoxyacrylat entwickelten Produkte werden von Fachleuten zum Verkleben, Füllen und Reparieren verwendet.**

**Intensive Forschung und ständige Produktentwicklung sichern die Innovations- und Qualitätsführerschaft von AKEMI Produkten.**

Zur Verstärkung unserer weltweit aktiven Vertriebsabteilung suchen wir ab sofort in Vollzeit einen

## Sachbearbeiter Vertrieb (m|w|d)

### Ihre Aufgaben

- Erstellen, Nachverfolgen und Verhandeln von Angeboten
- Erfassen, Prüfen und Bestätigen von Aufträgen
- Kommunizieren von kaufmännischen und technischen Fragen (intern, extern)
- Mitarbeit bei Fragen der Absatzförderung und Produkteinführung, Preis und Vertriebspolitik
- Marktbeobachtung hinsichtlich Konkurrenten, Vertriebswegen, Bedarfsänderungen, neuen Produkten

### Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (Diplom/ Bachelor/Master) oder eine vergleichbare Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Export
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket
- Englisch in Wort und Schrift
- Kunden- und teamorientierte Arbeitsweise
- Zuverlässigkeit, Organisationsgeschick und gewissenhafte Arbeitsweise

### Benefits

- Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgabenstellung
- Eine leistungsgerechte Vergütung
- Ein sicherer Arbeitsplatz in einem führenden Familienunternehmen
- Flexible Arbeitszeiten runden unser Angebot ab

Spannende Aufgaben warten auf Sie, denn wir gestalten die Zukunft mit Innovation.

Wenn Sie das Anforderungsprofil erfüllen und eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen suchen, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben Ihrer Gehaltsvorstellung an [p.martin@akemi.de](mailto:p.martin@akemi.de), oder per Post zu Händen Frau Petra Martin.