



CUSTOMER

WORLD WIDE!

AKEMI entwickelt und produziert seit der Gründung 1933 hochwertige Klebstoffe und Spachtelmassen, insbesondere für die Verarbeitung von Kunst- und Natursteinen.

Die Marke AKEMI genießt weltweite Anerkennung. Ein perfekt organisierter Service sorgt für globale technische Beratung und die prompte Lieferung unserer Produkte in alle Welt.

Wir suchen ab sofort in Vollzeit eine/n

Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d) **International Account Manager (m/f/d)**

Aufgaben

- Erstellen, Nachverfolgen und Verhandeln von Angeboten
- Erfassen, Prüfen und Bestätigen von Aufträgen
- Kommunizieren von kaufmännischen und technischen Fragen (intern, extern)
- Mitarbeit bei Fragen der Absatzförderung, Marketing, Preis- und Vertriebspolitik
- Marktbeobachtung hinsichtlich Konkurrenten, Vertriebswegen, Bedarfsänderungen, neuen Produkten

Profil

- Berufsausbildung mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Export
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket
- Englisch und Französisch in Wort und Schrift
- Kunden- und teamorientierte Arbeitsweise
- Zuverlässigkeit und Organisationsgeschick
- Eigenverantwortliche strukturierte Arbeitsweise

Es erwartet Sie eine interessante, spannende und herausfordernde Aufgabe. Eine leistungsgerechte Vergütung sowie flexible Arbeitszeiten runden unser Angebot ab.

Wenn Sie das Anforderungsprofil erfüllen und eine verantwortliche Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen suchen, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an p.martin@akemi.de, oder per Post zu Händen Frau Petra Martin.

AKEMI®

chemisch technische Spezialfabrik GmbH • Lechstr. 28 • D-90451 Nürnberg
Tel. +49(0)911-642960 • Fax +49(0)911-644456 • www.akemi.com