



## Führungskraft Vertrieb Automotive-Coating Inland/Ausland

Grundstein der AKEMI-Produktpolitik ist das ständige Streben nach Produktinnovation. Unsere Produkte werden weltweit von Profis in der Oberflächenbeschichtung im Fahrzeugbau als auch bei speziellen industriellen Applikationen eingesetzt.

Zur Weiterentwicklung unseres Geschäfts und zur Gewinnung neuer Kunden suchen wir im Stammhaus Nürnberg eine:

### erfahrene Führungskraft (m/w)

#### Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Oberflächenbeschichtung im Fahrzeugbau und in der Fahrzeugreparatur
- Auf- und Ausbau der bestehenden Vertriebsgebiete
- Eigenverantwortliche technische und kaufmännische Betreuung unserer Bestandskunden
- Angebotserstellung und -verfolgung, Preiskalkulationen und –verhandlungen
- Umsetzung der Vertriebsstrategie gemeinsam mit der Vertriebsleitung
- Identifizierung neuer Märkte und Produkte
- Eigenverantwortliche ertragsorientierte Umsatzplanung
- Erfahrung im Motivieren und Führen von Vertriebsmitarbeitern

#### Ihr Profil

- Neben einer fundierten kaufmännisch oder technischen Ausbildung haben Sie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb (idealerweise der Lack und Beschichtungsindustrie)
- Kenntnisse und praktische Erfahrung in der Umsetzung von Vertriebsstrategien
- unternehmerische und kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

#### Unser Angebot

- sicherer und abwechslungsreicher Arbeitsplatz eines finanzstarken Familienunternehmens
- flache Hierarchie mit sehr guten Karriereaussichten
- eine interessante, fordernde Aufgabe in einem international ausgerichteten Unternehmen
- Werte orientiertes und kooperatives Betriebsklima

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [p.martin@akemi.de](mailto:p.martin@akemi.de), oder per Post zu Händen Frau Petra Martin.